

## M<sup>e</sup> MARIE-ÈVE FERLAND

Barreau : QC 2008

meferland@delegatus.ca

T. : 514 316-1355, poste 795

C. : 514 220-7258

Chez Delegatus depuis 2024



### Biographie

Marie-Ève cumule près de 15 ans d'expérience comme avocate spécialisée en droit des affaires, ayant notamment pratiqué en droit des affaires et en droit des valeurs mobilières auprès d'un cabinet national de premier plan à Montréal et à Londres. Avant de se joindre à Delegatus, elle a fondé et codirigé le cabinet-boutique Mile Wright pendant près de cinq ans puis été associée chez Novalex.

Marie-Ève se spécialise dans les domaines du financement des sociétés et des fusions et acquisitions. Elle pratique également en droit corporatif, réorganisation de sociétés, droit des valeurs mobilières et droit commercial. Son expérience à titre de membre et d'observatrice de nombreux conseils d'administration lui permet de partager avec sa clientèle les meilleures pratiques de gouvernance d'entreprises. Elle accompagne ses clients dans la réalisation de transactions complexes, tout en leur offrant des conseils pour la gestion quotidienne de leurs activités.

Elle conseille autant des propriétaires d'entreprises que des institutions financières, des gestionnaires et des investisseurs. Elle possède une grande expérience de négociatrice dans le cadre de transactions d'envergure dans des industries variées, notamment en technologies, en technologies médicales, en événementiel, en commerce de détail et en capital de risque. Elle guide quotidiennement ses clients dans la planification et l'exécution d'opérations stratégiques, et les conseille sur les meilleures stratégies à adopter afin de protéger leurs droits et leurs investissements. Elle les assiste aussi dans la négociation, la rédaction et la conclusion d'une variété d'ententes commerciales.

Marie-Ève se démarque grâce à son sens aigu des affaires, son expérience variée de transactions de haut niveau, son éthique de travail irréprochable et ses nombreuses implications. Elle déploie son expertise de pointe dans des solutions concrètes ancrées dans la réalité d'affaires, tout en adoptant une approche fondamentalement humaine et entrepreneuriale.

### Domaines de pratique

- Droit corporatif et commercial
- Financement des entreprises
- Financement de projets (capitaux privés et capital de risque)
- Fusions et acquisitions publiques et privées
- Entreprises en démarrage

- Gouvernance d'entreprise
- Valeurs mobilières, marchés financiers et sociétés ouvertes

## Mandats significatifs

- Accompagner MEDFAR Solutions Cliniques, le plus important fournisseur spécialisé en dossier médical électronique du Québec, dans son acquisition de Plexia Electronic Medical Systems pour établir sa présence dans l'Ouest canadien.
- Représenter un fabricant de produits de pointe pour l'industrie orthopédique dans son acquisition d'un fabricant basé dans l'Ouest canadien.
- Conseiller BLVD-MTL, un studio montréalais de production audio et expérientiel, dans la vente de la société à RODEOFX, un chef de file dans le domaine des effets visuel.
- Représenter une entreprise québécoise consolidatrice dans le domaine de l'optique dans l'achat de participations dans de multiples cliniques dans l'ensemble du territoire québécois.
- Représenter Medfar Solutions Cliniques dans la réalisation d'une ronde de financement de près de 25M\$ auprès de Walter Capital Partners pour soutenir sa croissance.
- Conseiller Desjardins holding financier dans le cadre d'investissements en équité ou dette dans des entreprises du domaine des technologies financières, technologies de la santé et technologies de l'immobilier.
- Représenter Spinologics et sa filiale Spino Modulation dans des rondes de financement simultanées en équité auprès d'investisseurs stratégiques et institutionnels.
- Soutenir plusieurs entreprises québécoises aux stades de préamorçage, d'amorçage et de série A, impliquées notamment dans les secteurs des technologies, de la santé et de la robotique, dans la négociation et la clôture de financements par actions et par emprunt pour des montants allant de 1M\$ à 25M\$ auprès de fonds d'investissement et les investisseurs institutionnels.
- Conseiller la restructuration fiscale, vente et financement d'une entreprise de services alimentaires dans le cadre du départ de l'actionnaire majoritaire.

## Formation

- M.B.A., Université de Sherbrooke | 2007
- LL.B., Université de Sherbrooke | 2006

## Implication et affiliations professionnelles

- Secrétaire, Présidente du Comité Gouvernance et Membre du conseil d'administration de Fillactive
- Membre du conseil d'administration de Mangrove
- Membre du conseil d'administration de Vision Diversité
- Membre de la Jeune Chambre de Commerce des Femmes du Québec

## Conférences et publications

- Série – Financement d'entreprise: Apprivoiser le langage du financement d'entrepris
- Le rôle et la responsabilité des administrateurs en temps de crise
- Série - Financement d'entreprise: Renégociation d'une convention entre actionnaires dans le contexte d'une ronde de financement